



Functiebeschrijving Relatiemanager Klantwerving (full-time)

Doelstelling

Eigenenergie.net en Nederland Opgewekt werken samen aan het ontwikkelen, realiseren en exploiteren van collectieve zonnestroom installaties. Door ondernemers op een bedrijventerrein gezamenlijk te laten investeren in zonnepanelen, werken wij aan de toekomst van de energievoorziening in Nederland.

De omzetgroei vereist uitbreiding met een relatiemanager Klantwerving die de complexe zaken rondom energievoorzieningen bij bedrijven eenvoudig kan toelichten.

Vacature beschrijving

Als relatiemanager Klantwerving ga je naar ondernemers om nadere uitleg te geven omtrent de energievoorziening met zonnepanelen en ze daarin te adviseren en te ontzorgen. Onze klanten hebben reeds aangegeven interesse te hebben in een zonnestroom installatie. Het voorwerk is al gedaan en jij weet klanten tijdig te informeren en te interesseren in het zetten van vervolgstappen.

Een goede communicatie met ondernemers en directies is onmisbaar, je weet de voordelen van het project goed toe te lichten en kan mensen bewegen tot het tekenen van contracten en overeenkomsten.

Daarnaast bewaak je het interne proces en zorg je ervoor dat we tijdig kunnen leveren wat we met de klant hebben afgesproken. Tevens vind je het leuk om zelfstandig aan de slag te gaan en ben je sterk in administratie en bondige verslaglegging, zodat we onze dossiers op orde houden.

Je hebt gevoel voor de techniek, maar hoeft geen technische opleiding te hebben. Je hebt gevoel voor financiën, maar hoeft geen econoom te zijn.

Resultaatgebieden

- Het voorbereiden, plannen, ondersteunen, coördineren en afronden van projecten m.b.t. het AC gedeelte.
- Leidinggeven aan AC en DC monteurs.
- Oplossen van (complexe) problemen in de werkvoorbereiding, bij storingsverzoeken en in geval van calamiteiten.
- Ondersteuning in materiaal voorbereidingen en logistieke planning in overleg met werkvoorbereider en/of commercieel projectmanager.
- Ondersteuning in opleveren van projecten en afwerken in resterende opleverpunten van projecten samen met werkvoorbereider en/of commercieel projectmanager.
- Adviseren van klanten.
- Overleg met afnemers.

- Overleg met onderaannemers en de aansturing hiervan.
 - Controleren van de uitgevoerde werkzaamheden.
 - Verzorgen van de voortgangsbewaking en rapporteren aan commercieel projectmanager.
 - Het in bedrijf stellen en opleveren van AC en DC projecten.
 - Bijsturen van activiteiten.
-

Competenties

- Je bent communicatief vaardig.
 - Je bent klantgericht.
 - Je bent stressbestendig.
 - Je bent pro actief.
 - Je werkt zelfstandig.
 - Je bent flexibel.
-

Opleiding en ervaring

- Je hebt meer dan 5 jaar werkervaring in een commerciële buitenfunctie.
 - Je hebt een HBO+ werk- en denkniveau. Diploma's zijn geen vereiste indien je aantoonbaar kan maken dat je de vaardigheden bezit waar wij naar op zoek zijn.
 - Je komt verzorgd over en maakt gemakkelijk connectie met je gesprekspartner, mensen voelen zich op hun gemak wanneer je iets uitlegt.
 - Je bent sociaal en neemt graag initiatief.
-

Wat hebben we je te bieden

- Werken in de regio Zuid-Oost Brabant. Je standplaats is Geldrop en het werkgebied omhelst de driehoek Helmond, Boxtel en Valkenswaard.
 - Flexibele arbeidstijden en marktconform salaris.
 - Doorgroeimogelijkheden.
 - Auto van de zaak.
 - Laptop en/of telefoon van de zaak.
-

Reacties

Meer informatie over deze vacature: neem contact op met René Lodewijks.

Direct solliciteren? Mail ons dan een sollicitatiebrief met CV: rlodewijks@eigenenergie.net